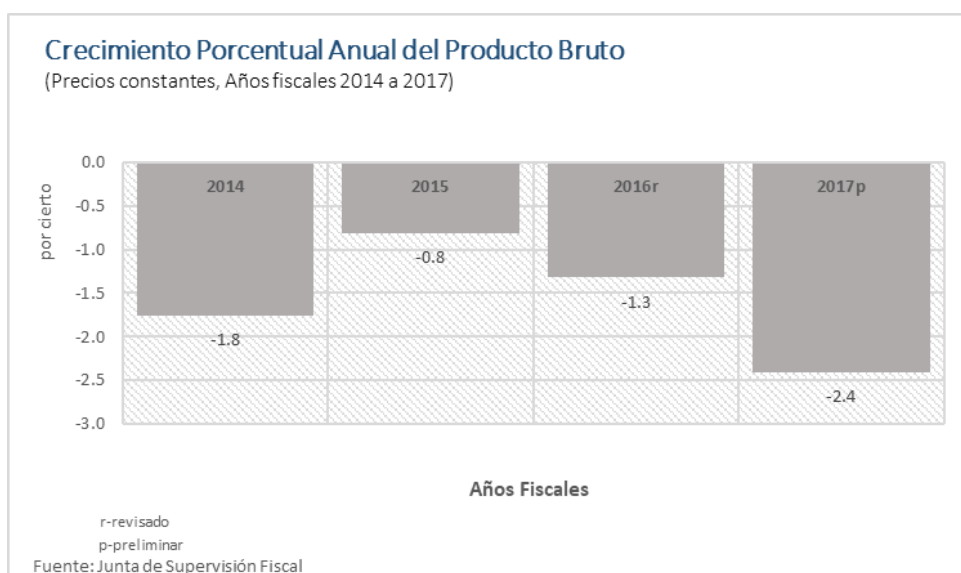
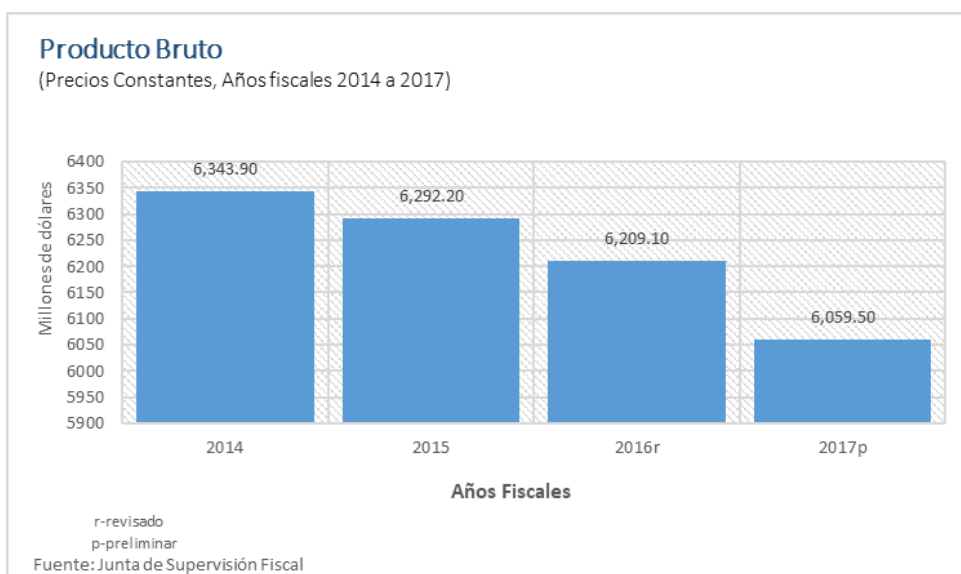




LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017

El Producto Bruto (PB) representa el valor en el mercado de la producción económica originada por los residentes del País. En el Año Fiscal 2017, el Producto Bruto totalizó \$70,565.4 millones a precios corrientes. A precios constantes o reales, el valor fue \$6,059.5 millones y reflejó una disminución de 2.4 por ciento, respecto al Año Fiscal 2016. Durante los Años Fiscales 2014 al 2016, esta variable presentó reducciones de 1.8, 0.8 y 1.3 por ciento, respectivamente.



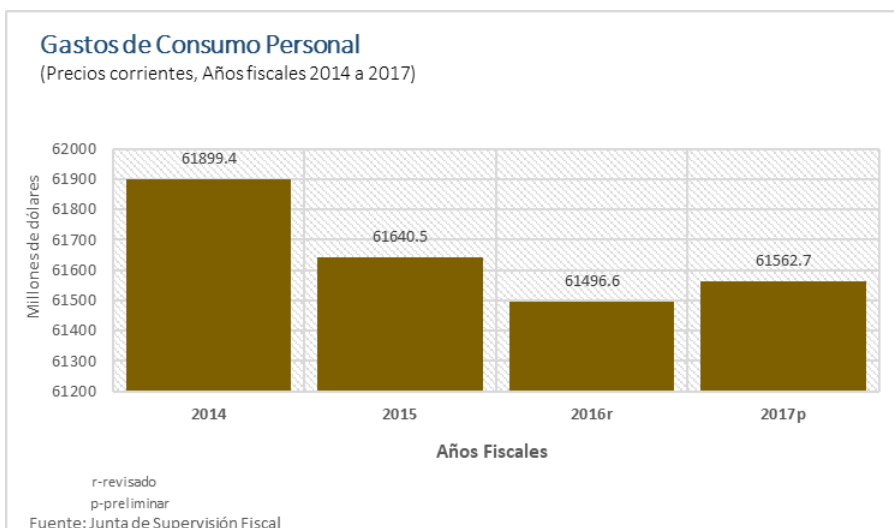
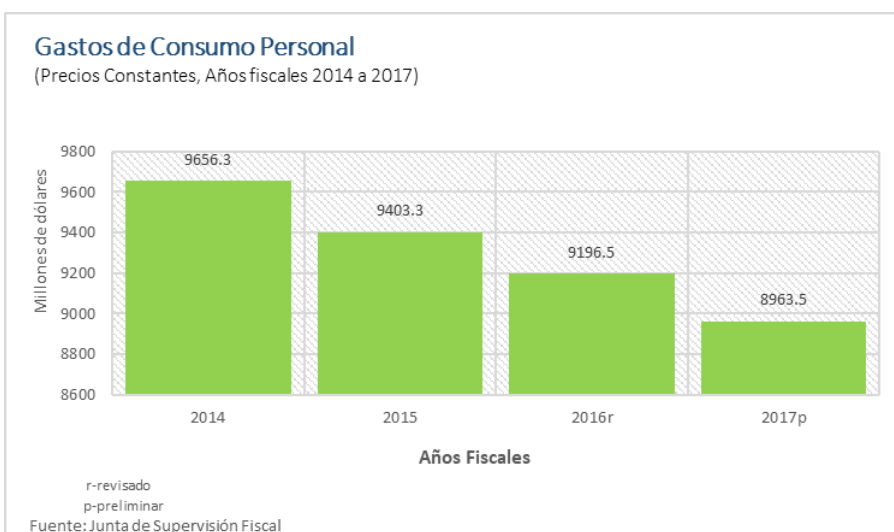


LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

En el Año Fiscal 2017, la demanda interna, que constituye el valor de todos los bienes y servicios consumidos por los sectores públicos y privados en Puerto Rico, aumentó 0.7 por ciento a precios corrientes, de \$70,135.2 millones en el Año Fiscal 2016 a \$70,616.3 en el Año Fiscal 2017. A precios constantes, esta baja representó 2.0 por ciento, con relación al Año Fiscal 2016.

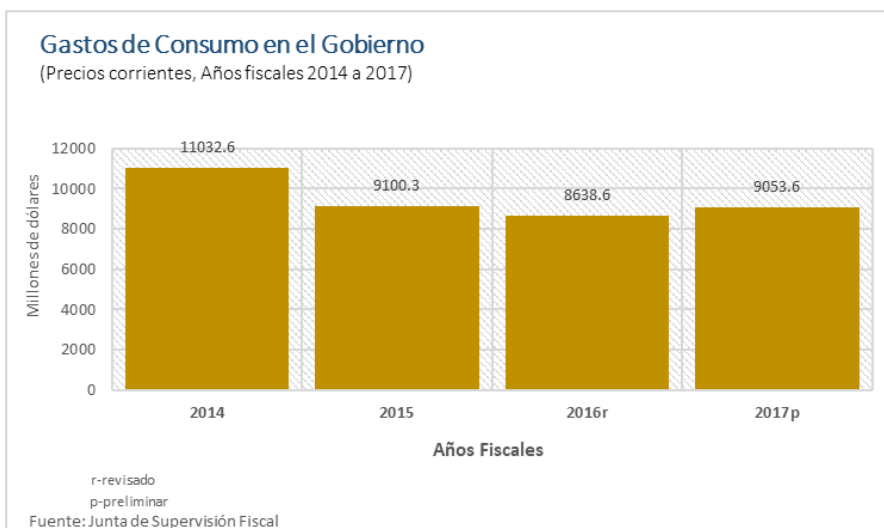
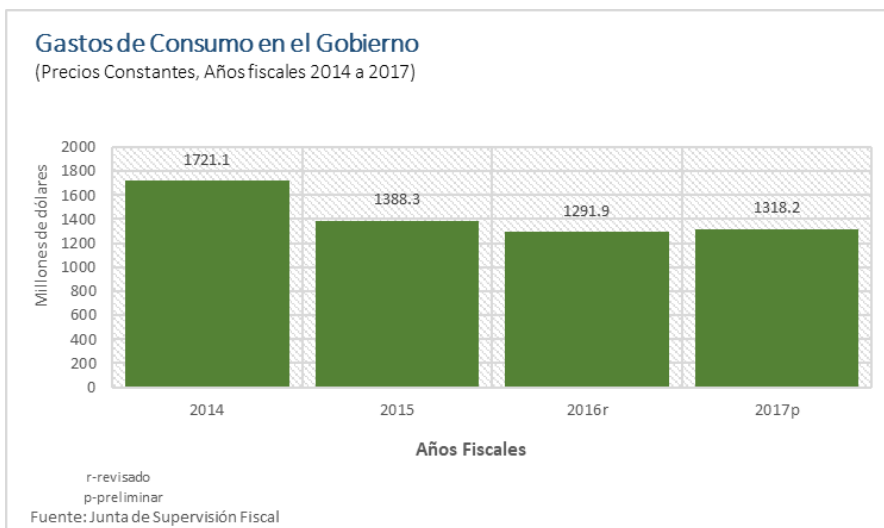
Por otro lado, los gastos de consumo personal, principal componente dentro de la demanda interna, ascendieron a \$61,562.7 millones a precios corrientes en el Año Fiscal 2017. Esto reflejó un incremento de \$66.1 millones o 0.1 por ciento, al compararse con \$61,496.6 millones del Año Fiscal anterior. A precios constantes, se registraron gastos de consumo personal por \$8,963.5 millones en el Año Fiscal 2017, presentando una reducción de 2.5 por ciento, respecto al Año Fiscal 2016.

El monto de los gastos de consumo del Gobierno Central y los municipios alcanzó \$9,053.6 millones a precios corrientes en el Año Fiscal 2017. En términos constantes, totalizó \$1,318.2 millones, representando un incremento de 2.0 por ciento para dicho año fiscal, con relación al Año Fiscal 2016 que fue \$1,291.9 millones.





LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

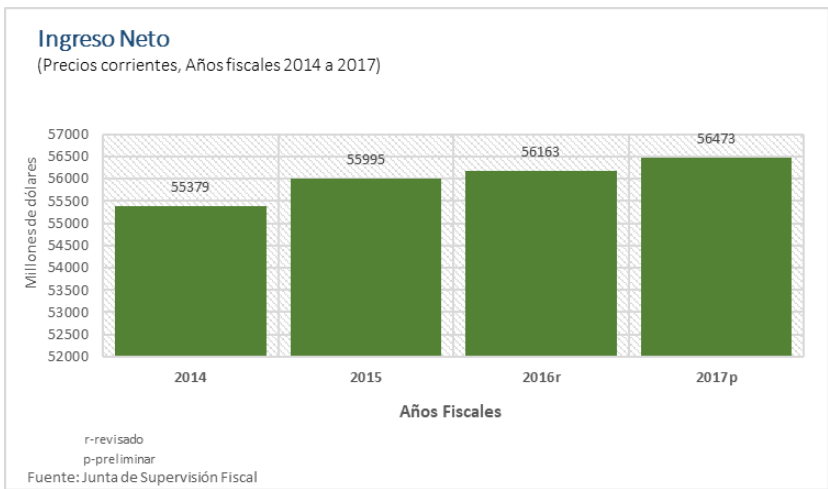
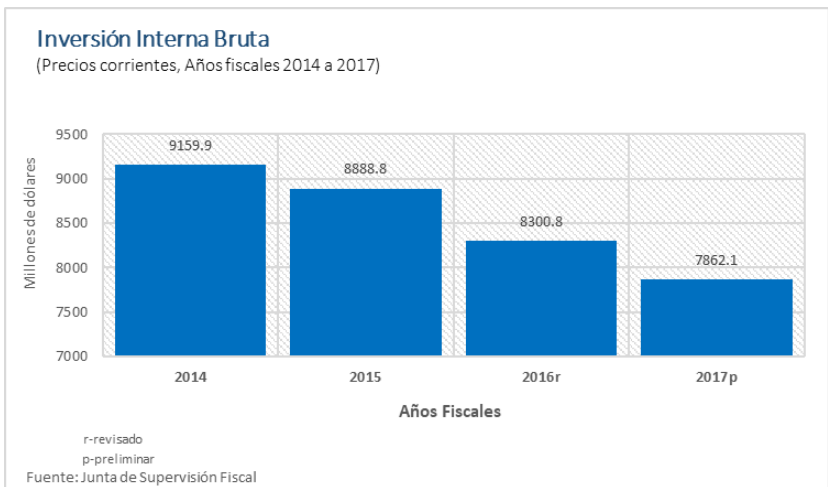
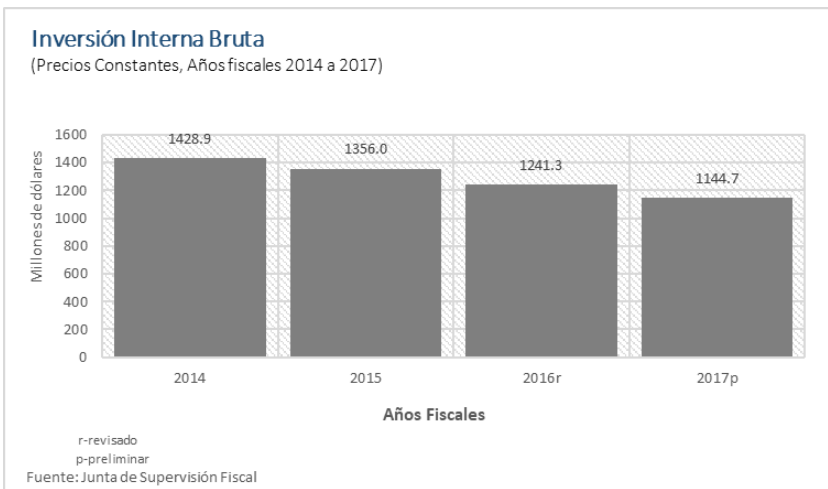


La inversión interna bruta, en términos corrientes, sumó \$7,862.1 millones en el Año Fiscal 2017. Esto representó una reducción de \$387.7 millones, con relación al Año Fiscal 2016. A precios constantes, disminuyó 7.8 por ciento, respecto al monto del Año Fiscal anterior. Dentro del total de la inversión interna bruta en el Año Fiscal 2017, la inversión en construcción alcanzó \$2,409.2 millones.

De otra parte, el ingreso neto alcanzó \$56,473.4 millones a precios corrientes durante el Año Fiscal 2017, mientras que el ingreso personal disponible fue \$62,345.5 millones. Esta última variable representa la cantidad de ingreso que las personas tienen disponible luego del pago de contribuciones. Al compararse con el Año Fiscal 2016, el ingreso personal disponible mostró un aumento de 1.6 por ciento, lo cual representa una reducción de 1.1 por ciento en términos reales.

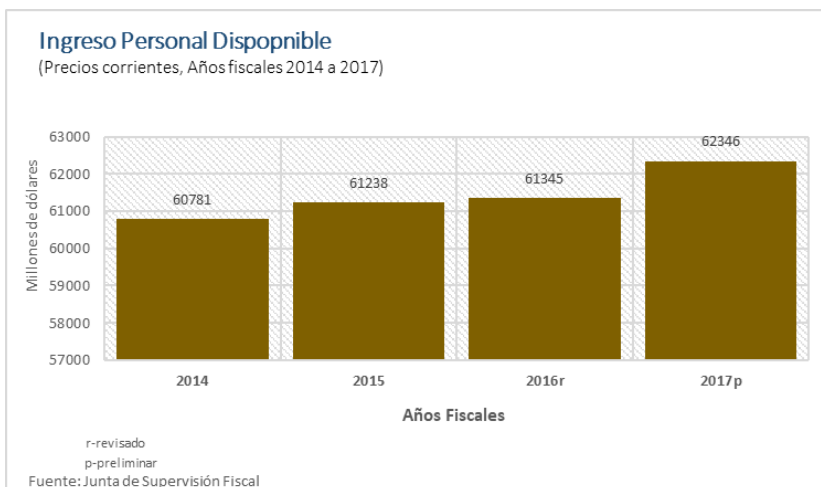


LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

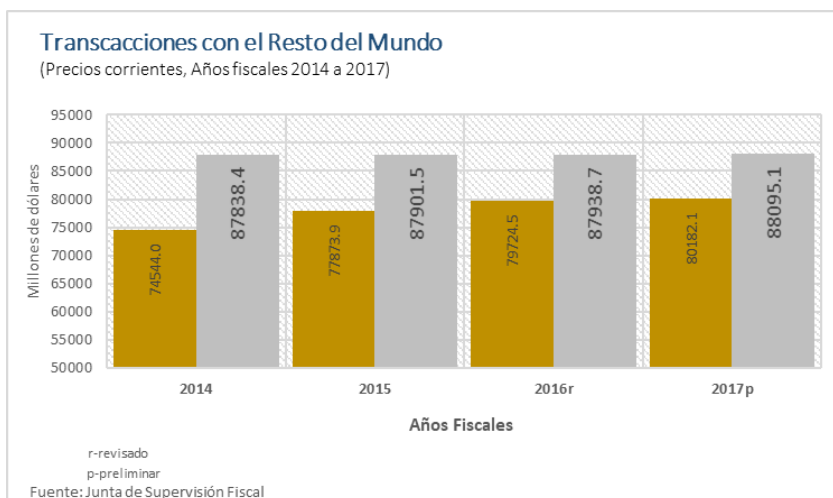




LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019



En las transacciones con el resto del mundo, se estimó un aumento en las ventas de bienes y servicios hacia el exterior en el Año Fiscal 2017. En ese Año Fiscal, las ventas de bienes y servicios al resto del mundo totalizaron \$80,182.1 millones a precios corrientes, y las compras en bienes y servicios al resto del mundo \$88,095.1 millones.





LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

PRODUCTO BRUTO: Precios Constantes de 1954 (En millones de dólares - Años fiscales)	2015r	2016r	2017p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2015-2016	2017-2016	2015-2016	2016-2017
PRODUCTO BRUTO	6,292.2	6,209.1	6,059.5	(83.1)	(149.6)	(1.3)	(2.4)
Gastos de consumo personal	9,403.3	9,196.5	8,963.5	(206.8)	(233.0)	(2.2)	(2.5)
Artículos duraderos	1,715.4	1,678.9	1,644.7	(36.5)	(34.2)	(2.1)	(2.0)
Artículos no duraderos	3,538.4	3,329.7	3,178.0	(208.7)	(151.7)	(5.9)	(4.6)
Servicios	4,149.6	4,187.9	4,140.8	38.3	(47.1)	0.9	(1.1)
Gastos de consumo del gobierno	1,680.7	1,621.2	1,674.1	(59.5)	52.9	(3.5)	3.3
Central (1)	1,173.4	1,113.0	1,171.1	(60.4)	58.1	(5.1)	5.2
Municipios	507.3	508.2	502.9	0.9	(5.3)	0.2	(1.0)
Inversión interna bruta, total	1,354.1	1,222.3	1,168.5	(131.8)	(53.8)	(9.7)	(4.4)
Cambio en inventarios	75.0	31.2	28.0	(43.8)	(3.2)	(58.4)	(10.3)
Inversión interna bruta de capital fijo	1,279.1	1,191.1	1,140.5	(88.0)	(50.6)	(6.9)	(4.2)
Construcción	341.7	280.8	245.5	(60.9)	(35.3)	(17.8)	(12.6)
Empresas privadas	192.1	186.2	166.5	(5.9)	(19.7)	(3.1)	(10.6)
Empresas públicas	88.9	52.3	42.2	(36.6)	(10.1)	(41.2)	(19.3)
Gobierno	60.6	42.4	36.8	(18.2)	(5.6)	(30.0)	(13.2)
Central (1)	35.7	28.0	26.8	(7.7)	(1.2)	(21.6)	(4.3)
Municipios	24.9	14.4	9.9	(10.5)	(4.5)	(42.2)	(31.3)
Maquinaria y equipo	937.4	910.3	895.1	(27.1)	(15.2)	(2.9)	(1.7)
Empresas privadas	899.5	874.8	858.7	(24.7)	(16.1)	(2.7)	(1.8)
Empresas públicas	8.5	7.0	7.6	(1.5)	0.6	(17.6)	8.6
Gobierno	29.4	28.5	28.8	(0.9)	0.3	(3.1)	1.1
Central (1)	21.2	20.5	20.9	(0.7)	0.4	(3.3)	2.0
Municipios	8.2	7.9	7.9	(0.3)	0.0	(3.7)	0.0
Ventas netas al resto del mundo	(6,145.9)	(5,831.0)	(5,746.7)	314.9	84.3	(5.1)	(1.4)
Ventas al resto del mundo	5,934.1	6,053.9	6,040.5	119.8	(13.4)	2.0	(0.2)
Gobierno federal	300.9	302.2	306.0	1.3	3.8	0.4	1.3
Otros no residentes	5,633.2	5,751.7	5,734.4	118.5	(17.3)	2.1	(0.3)
Compras al resto del mundo	12,080.0	11,884.9	11,787.1	(195.1)	(97.8)	(1.6)	(0.8)
Gobierno federal	40.9	40.5	40.8	(0.4)	0.3	(1.0)	0.7
Otros no residentes	12,039.1	11,844.3	11,746.3	(194.8)	(98.0)	(1.6)	(0.8)

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

PRODUCTO BRUTO: Precios Corrientes (En millones de dólares - Años fiscales)	2015r	2016r	2017p	Cambio			
				Absoluto		Porcentual	
				2015-2016	2017-2016	2015-2016	2016-2017
PRODUCTO BRUTO	69,602.0	70,221.8	70,565.4	619.8	343.6	0.9	0.5
Gastos de consumo personal	61,640.5	61,496.6	61,562.7	(143.9)	66.1	(0.2)	0.1
Artículos duraderos	5,658.8	5,598.2	5,553.1	(60.6)	(45.1)	(1.1)	(0.8)
Artículos no duraderos	24,663.2	23,986.6	23,723.1	(676.6)	(263.5)	(2.7)	(1.1)
Servicios	31,318.4	31,911.8	32,286.5	593.4	374.7	1.9	1.2
Gastos de consumo del gobierno	9,100.3	8,638.6	9,053.6	(461.7)	415.0	(5.1)	4.8
Central (1)	6,348.1	5,829.6	6,246.9	(518.5)	417.3	(8.2)	7.2
Municipios	2,752.1	2,809.1	2,806.7	57.0	(2.4)	2.1	(0.1)
Inversión interna bruta, total	8,888.8	8,300.8	7,862.1	(588.0)	(438.7)	(6.6)	(5.3)
Cambio en inventarios	84.5	145.0	103.9	60.5	(41.1)	71.6	(28.3)
Inversión interna bruta de capital fijo	8,804.3	8,155.8	7,758.2	(648.5)	(397.6)	(7.4)	(4.9)
Construcción	3,298.7	2,697.4	2,409.2	(601.3)	(288.2)	(18.2)	(10.7)
Empresas privadas	1,854.8	1,788.2	1,634.6	(66.6)	(153.6)	(3.6)	(8.6)
Empresas públicas	858.4	502.1	413.7	(356.3)	(88.4)	(41.5)	(17.6)
Gobierno	585.5	407.1	360.9	(178.4)	(46.2)	(30.5)	(11.3)
Central (1)	345.0	268.9	263.3	(76.1)	(5.6)	(22.1)	(2.1)
Municipios	240.5	138.2	97.6	(102.3)	(40.6)	(42.5)	(29.4)
Maquinaria y equipo	5,505.6	5,458.3	5,349.0	(47.3)	(109.3)	(0.9)	(2.0)
Empresas privadas	5,282.9	5,245.6	5,131.8	(37.3)	(113.8)	(0.7)	(2.2)
Empresas públicas	49.8	42.0	45.2	(7.8)	3.2	(15.7)	7.6
Gobierno	172.9	170.7	171.9	(2.2)	1.2	(1.3)	0.7
Central (1)	124.6	123.1	124.8	(1.5)	1.7	(1.2)	1.4
Municipios	48.3	47.6	47.1	(0.7)	(0.5)	(1.4)	(1.1)
Ventas netas al resto del mundo	(10,027.6)	(8,214.2)	(7,913.0)	1,813.4	301.2	(18.1)	(3.7)
Ventas al resto del mundo	77,873.9	79,724.5	80,182.1	1,850.6	457.6	2.4	0.6
Gobierno federal	1,972.5	2,020.7	2,101.7	48.2	81.0	2.4	4.0
Otros no residentes	75,901.4	77,703.8	78,080.4	1,802.4	376.6	2.4	0.5
Compras al resto del mundo	87,901.5	87,938.7	88,095.1	37.2	156.4	0.0	0.2
Gobierno federal	267.9	271.1	280.4	3.2	9.3	1.2	3.4
Otros no residentes	87,633.6	87,667.6	87,814.7	34.0	147.1	0.0	0.2

r- Cifras revisadas.

p- Cifras preliminares.

() Cifras negativas.

(1) Incluye las agencias, la Universidad de Puerto Rico, la Corporación del Fondo del Seguro del Estado y la Autoridad de Carreteras y Transportación.

Fuente: Junta de Planificación, Programa de Planificación Económica y Social, Subprograma de Análisis Económico.

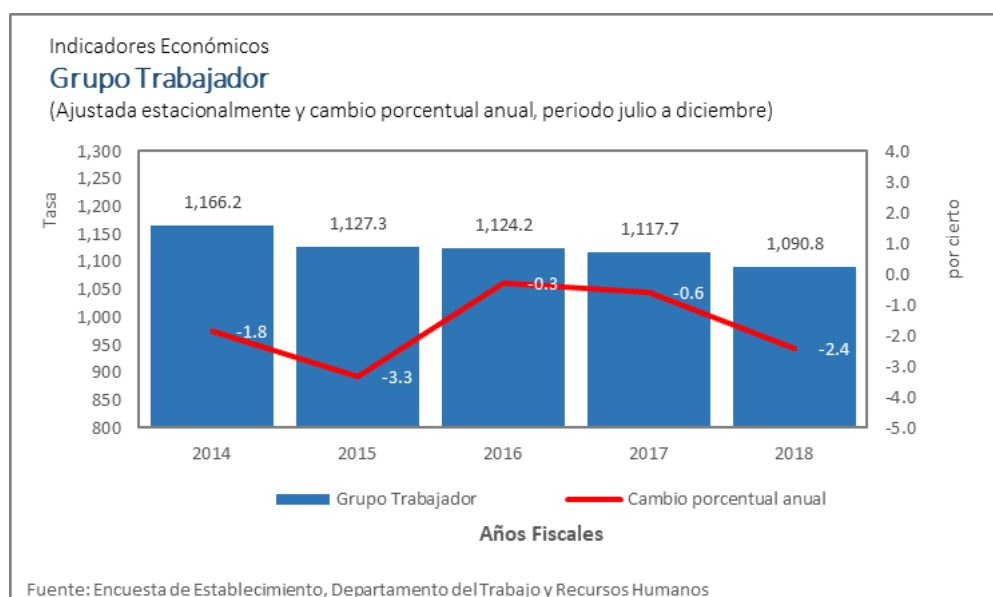
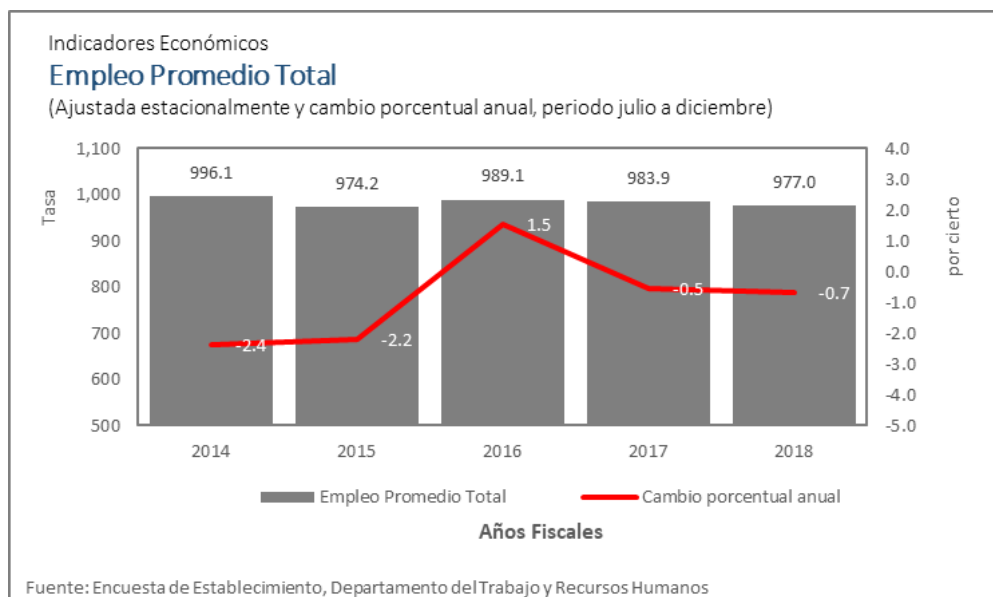


LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

LA ECONOMÍA EN EL AÑO FISCAL 2018: INDICADORES ECONÓMICOS MENSUALES

Mercado Laboral

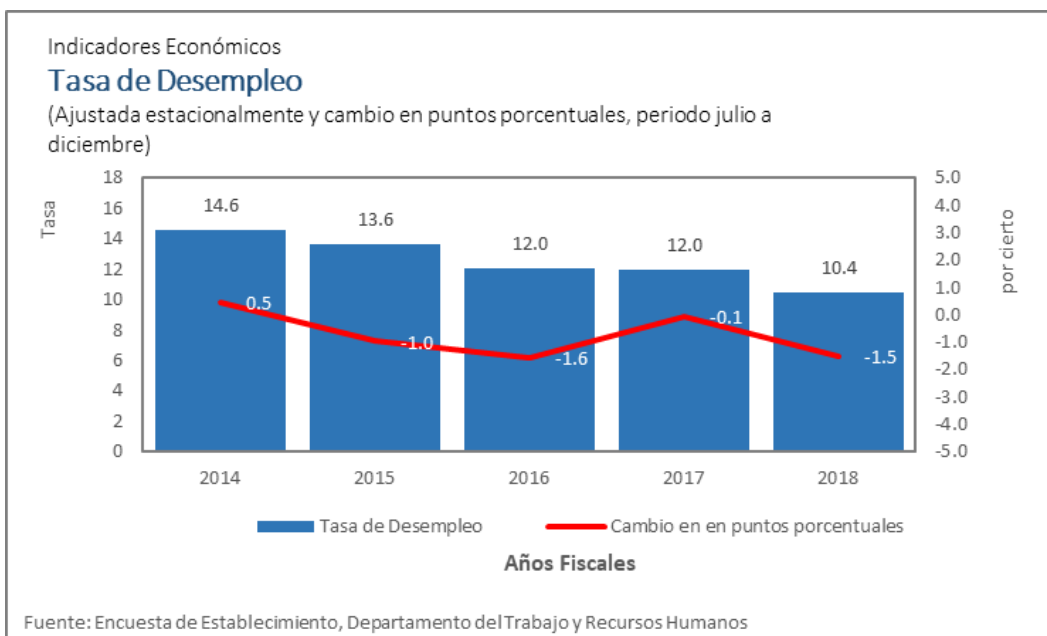
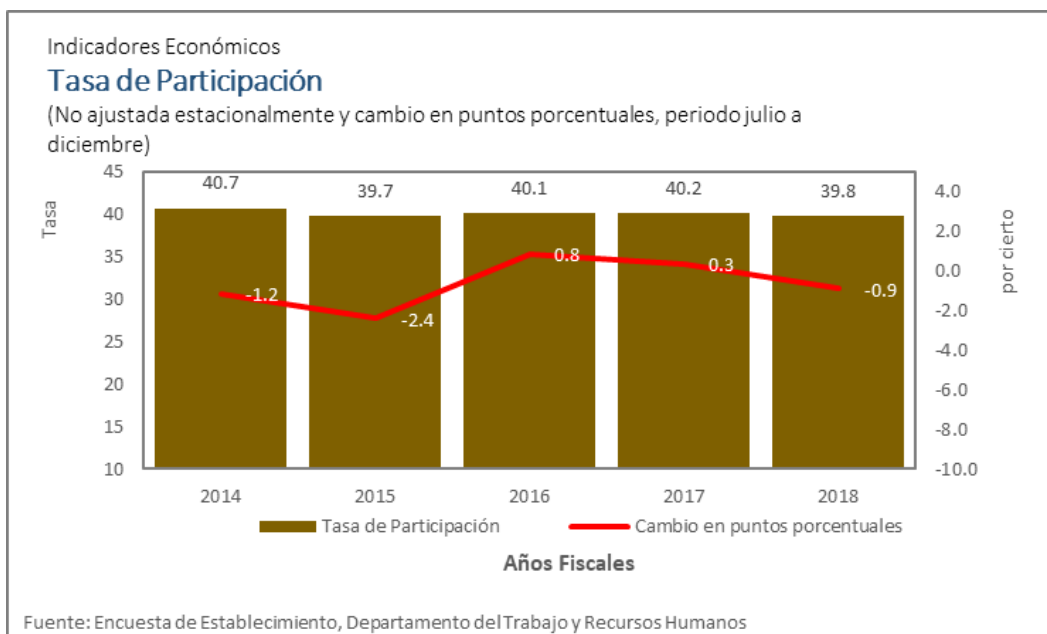
De acuerdo a la Encuesta de Vivienda del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el número total de personas empleadas ajustado estacionalmente en el período de julio a diciembre del año fiscal 2018, alcanzó un promedio de 977.0 miles de personas. Esto representó una disminución de 0.7 por ciento, respecto al mismo período del Año Fiscal 2017. El grupo trabajador ajustado estacionalmente durante ese período registró una merma de 2.4 por ciento, cuando alcanzó un total de 1,090.8 miles de personas, con relación al mismo período del Año Fiscal anterior.





LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

La tasa de participación no ajustada estacionalmente fue 39.8 por ciento de julio a diciembre del Año Fiscal 2018. Esta reflejó una merma de 0.9 punto porcentuales, al compararse con el mismo período del Año Fiscal anterior. Igualmente, la tasa de desempleo ajustada estacionalmente registró un nivel de 10.4 por ciento, y representó 1.5 puntos porcentuales menos que la registrada en el período de julio a diciembre del Año Fiscal 2017.

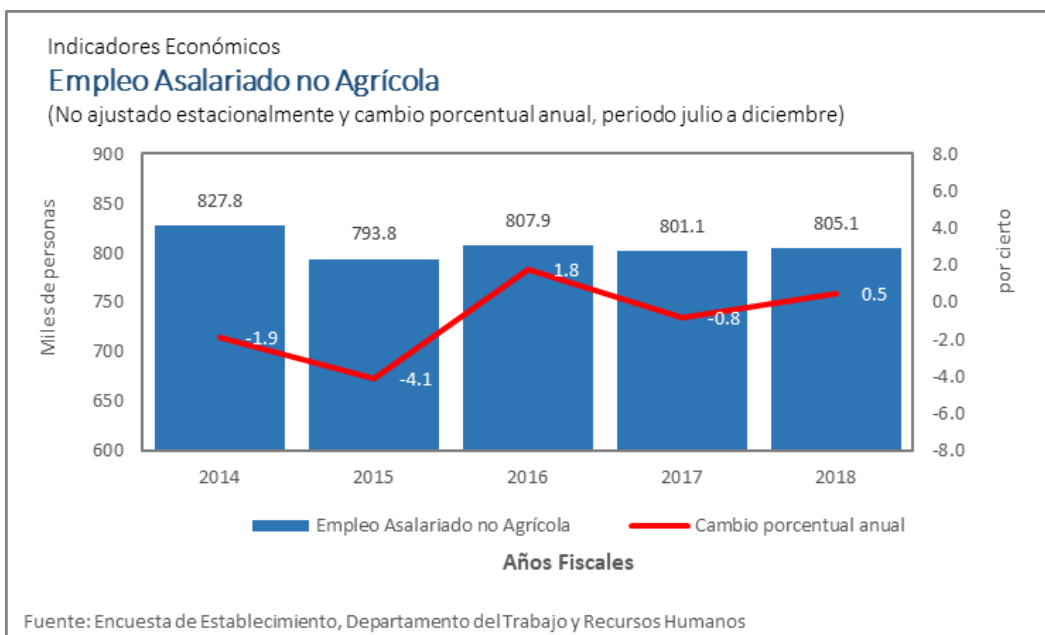
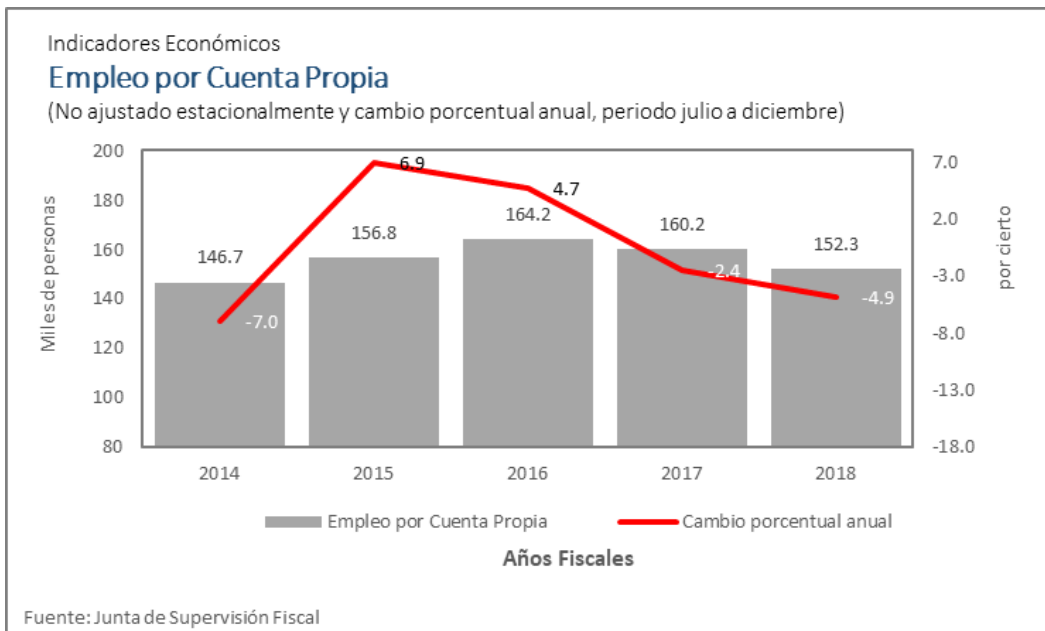


El número de personas con empleo por cuenta propia no ajustado estacionalmente reflejó una merma de 4.9 por ciento, al totalizar 152.3 miles de personas en el período de julio a diciembre del Año Fiscal 2018. Por otro lado, de acuerdo a la Encuesta de Establecimientos del Departamento del Trabajo y Recursos Humanos, el empleo asalariado no agrícola total no ajustado estacionalmente alcanzó 805.1 miles de



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

personas en ese período. Al compararse con el mismo período del Año Fiscal 2017, el empleo aumentó 0.5 por ciento.

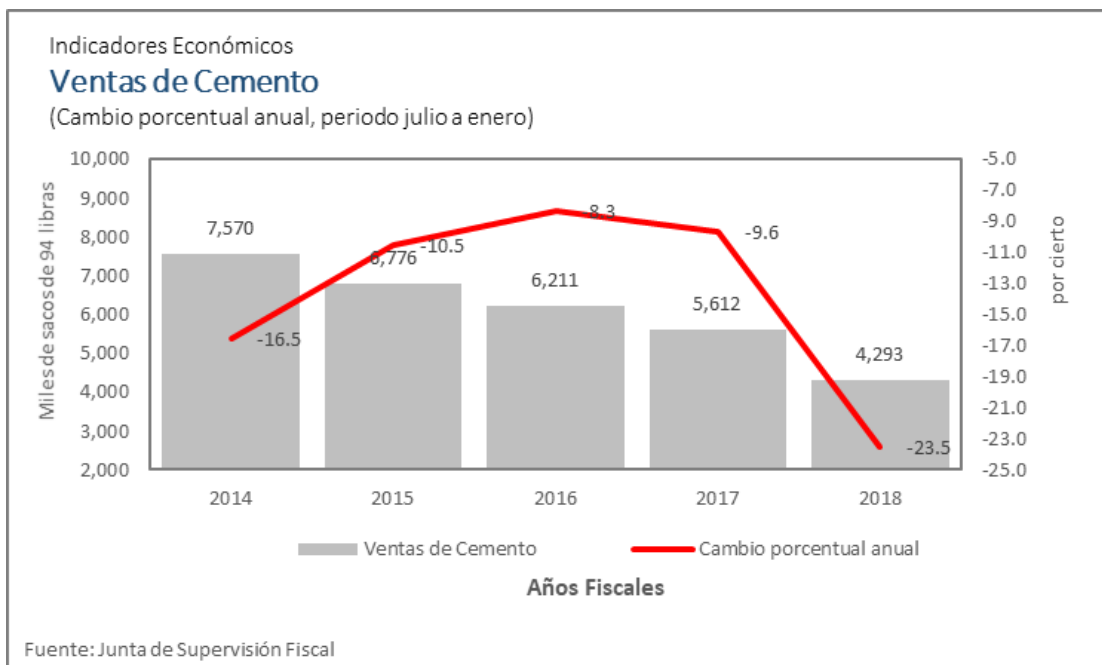
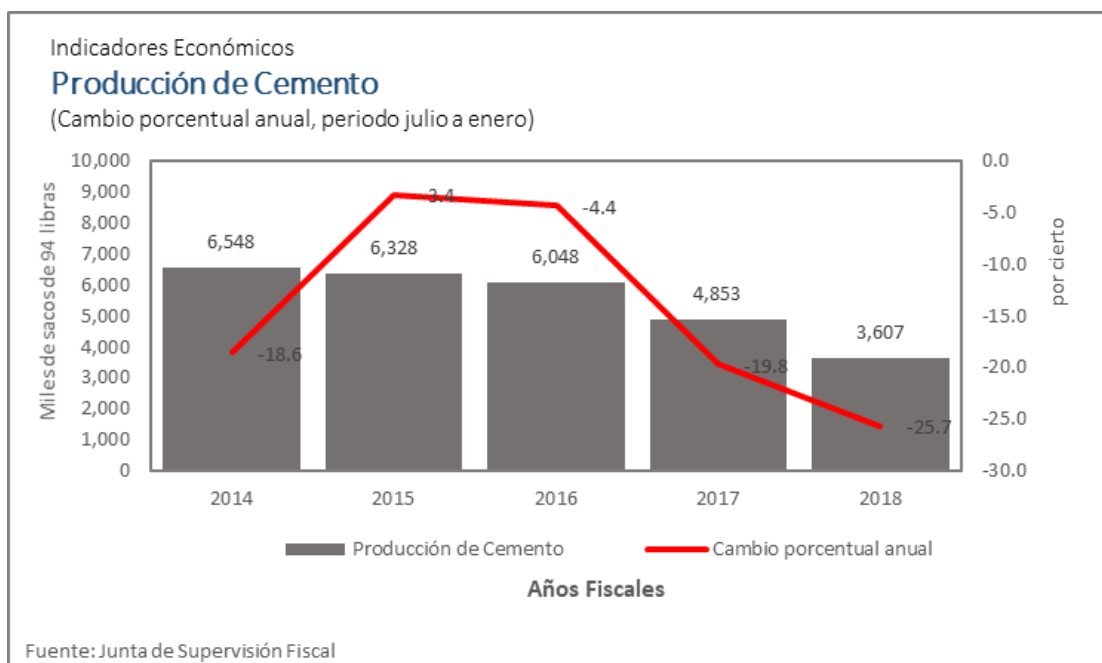


Producción y Ventas de Cemento

En los meses de julio a diciembre del Año Fiscal 2018, la producción de cemento alcanzó un total de 3,607 miles de sacos de 94 libras. Esto reflejó una reducción de 25.7 por ciento, respecto al mismo período del Año Fiscal 2017. Por otro lado, las ventas de cemento sumaron la cantidad de 4,293 miles de sacos de 94 libras en el período de julio a diciembre del Año Fiscal 2018. Al compararse con el mismo período del Año Fiscal anterior, resultó en una merma de 23.5 por ciento.



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019



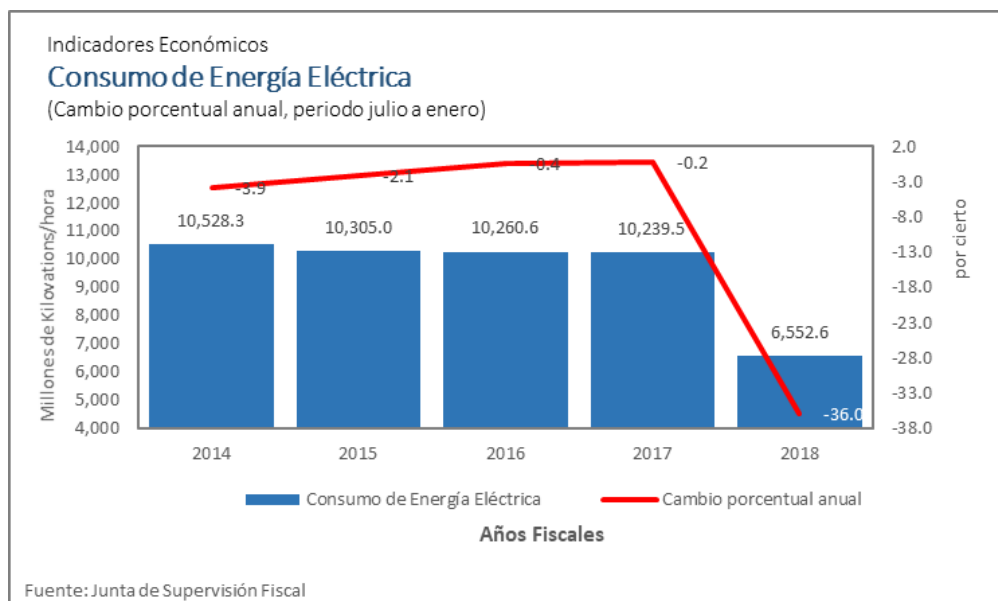
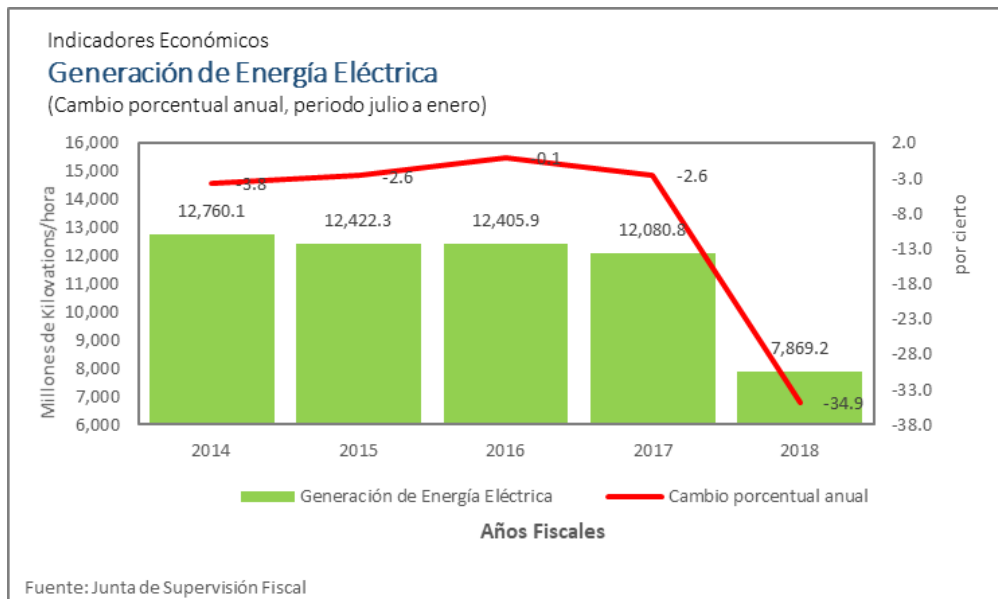
Generación y Consumo de Energía Eléctrica

La generación y el consumo de energía eléctrica se vieron significativamente afectados por el huracán María. La generación de energía eléctrica disminuyó 34.9 por ciento en el período de julio a enero del Año Fiscal 2018, respecto al mismo período del Año Fiscal 2017. Para el mencionado período, el consumo de energía eléctrica disminuyó 36.0 por ciento, en comparación con el mismo período del Año Fiscal anterior. Los efectos por sectores fueron relativamente similares, aunque el mayor impacto se reflejó en el consumo de



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

energía eléctrica por parte de los hogares. El consumo de energía eléctrica residencial, comercial e industrial reflejaron disminuciones de 38.4, 35.5 y 36.0 por ciento, respectivamente.

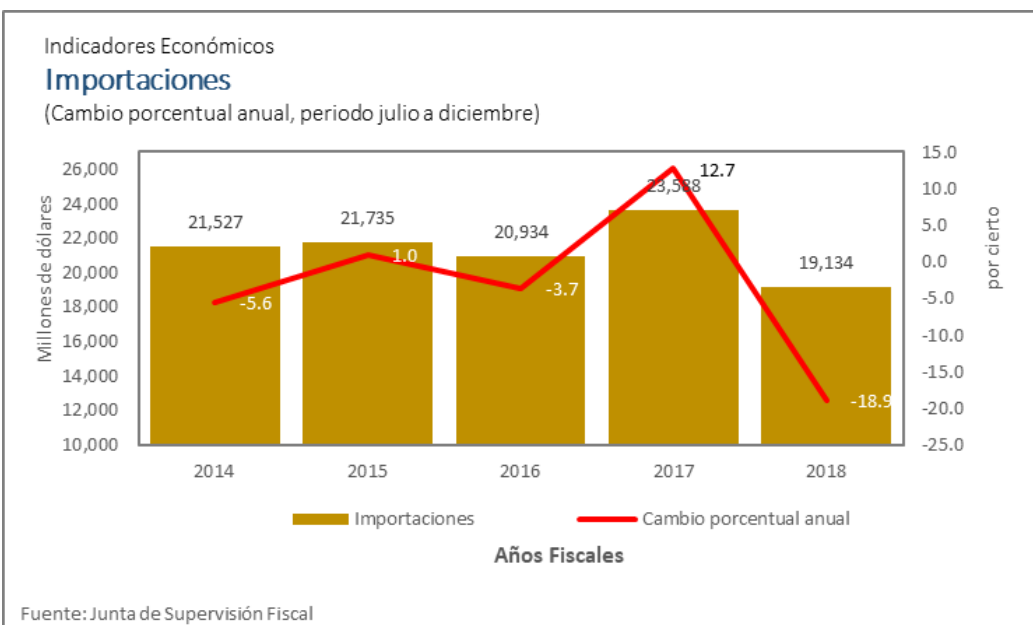
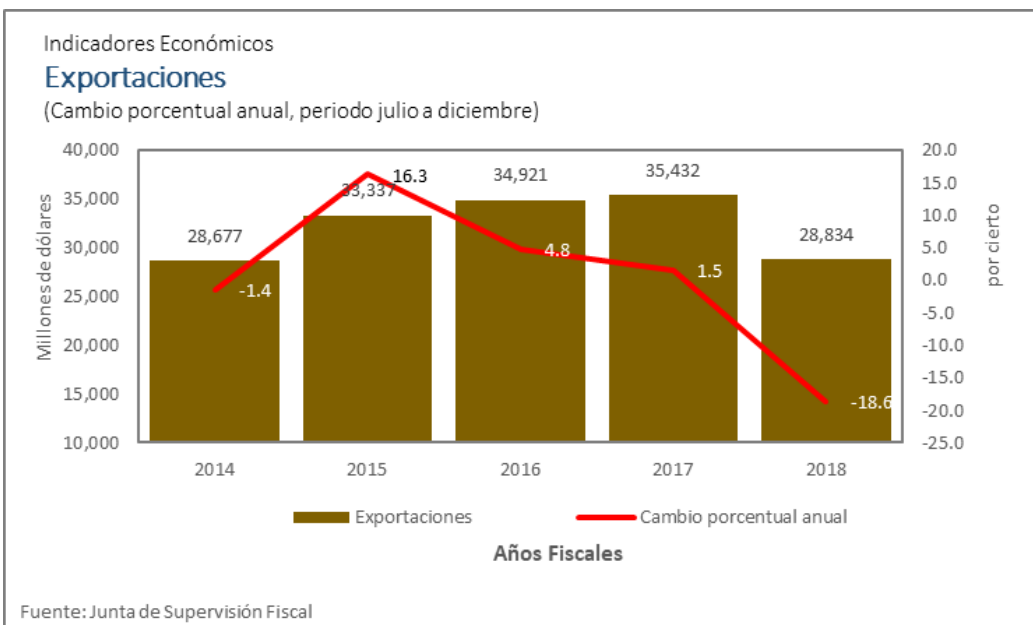


Comercio Exterior

Las exportaciones alcanzaron la cifra de 28,834 millones de dólares en el período de julio a diciembre del Año Fiscal 2018. Esto representó una disminución de 18.6 por ciento, al compararse con el mismo período del Año Fiscal 2017. Igualmente, en ese período, las importaciones totalizaron 19,134 millones de dólares y reflejaron una disminución de 18.9 por ciento, con relación al mismo período del año fiscal anterior.



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019



Ventas al Detalle

En el período de julio a septiembre del Año Fiscal 2017, las ventas al detalle totalizaron 9,184,830 miles de dólares. Esto representó un incremento de 2.0 por ciento, respecto al mismo período del Año Fiscal 2016.



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

Indicadores Económicos

Ventas al Detalle

(Cambio porcentual Anual, período julio a septiembre)



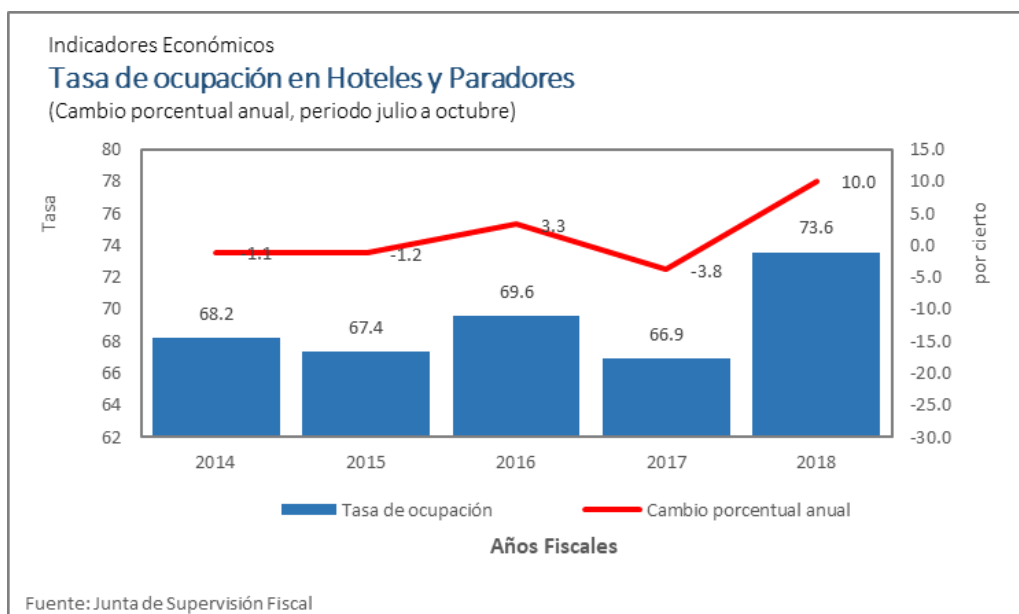
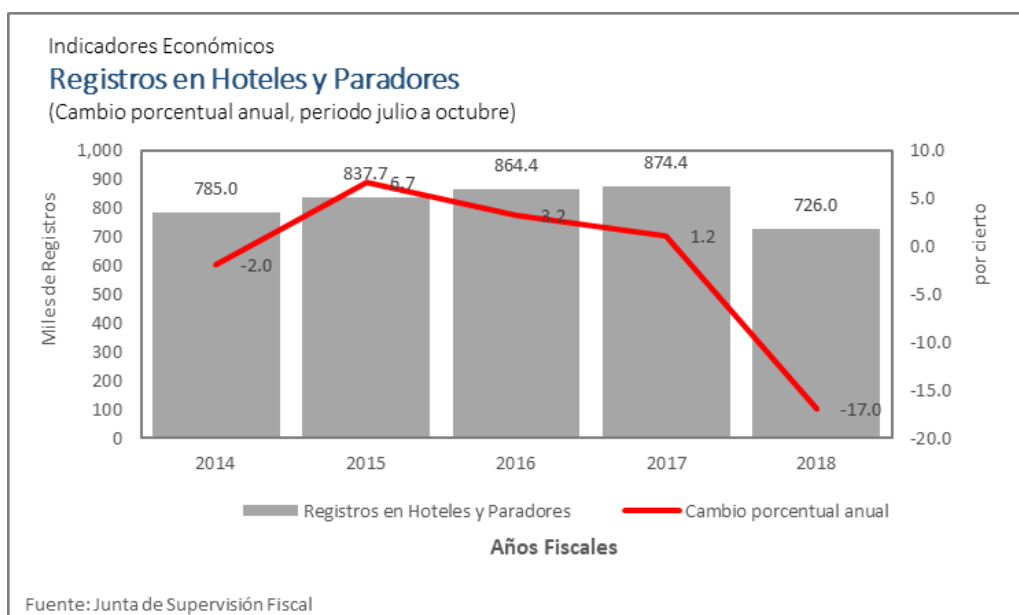
Fuente: Compañía de Comercio y Exportación.



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

Registro y Ocupación Turística

En el período de julio a octubre del Año Fiscal 2018, el total de registros en hoteles y paradores disminuyó 17.0 por ciento, con relación al mismo período del Año Fiscal anterior. Los registros totalizaron 726.0 mil en ese período, mientras que hubo unos 874.4 mil registros en el mismo período del Año Fiscal 2017. El registro de personas no residentes disminuyó 6.5 por ciento, mientras que el de los residentes disminuyó 33.6 por ciento. La tasa de ocupación en hoteles y paradores promedió 73.6 por ciento, lo cual representó 6.7 puntos porcentuales más que la tasa registrada en el período de julio a octubre del año fiscal anterior.



Por otro lado, el registro en hoteles aumentó 1.6 por ciento. La cantidad de registros de no residentes en

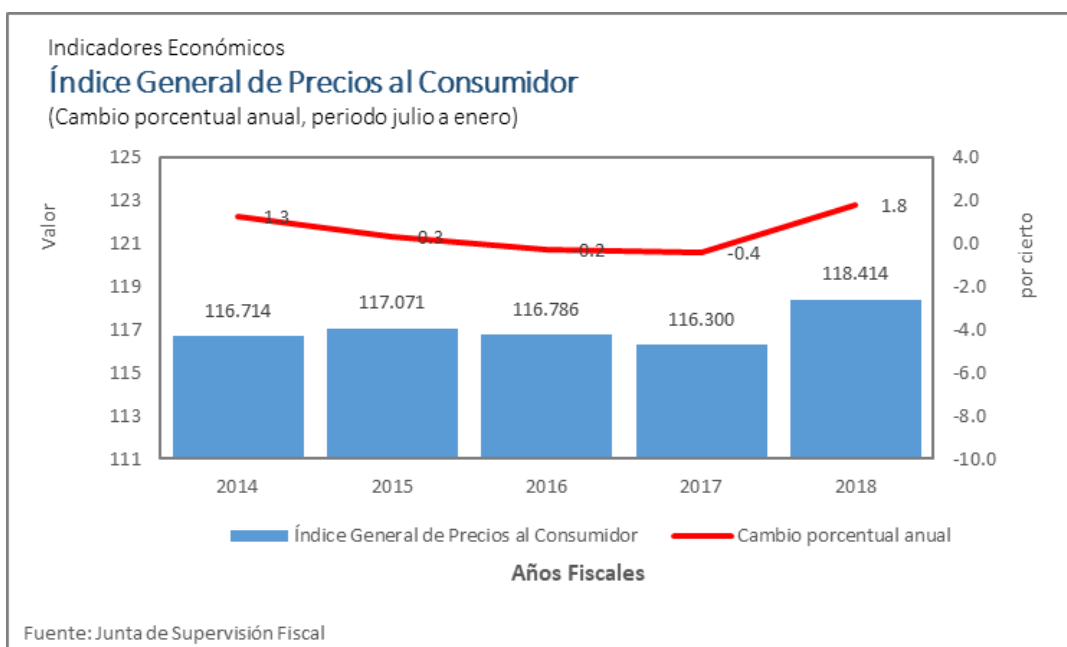


LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

hoteles disminuyó 0.1 por ciento, mientras que el registro de residentes incrementó 4.6 por ciento. La tasa de ocupación en hoteles fue 67.2 por ciento en los meses de julio a octubre del Año Fiscal 2017, y reflejó una merma de 2.5 puntos porcentuales, al compararse con el mismo período del año fiscal anterior. En los paradores, el total de registros en el período de julio a octubre del Año Fiscal 2017 alcanzó 39,456 registros y mostró una reducción de 8.0 por ciento. La tasa de ocupación en los paradores alcanzó 42.9 por ciento y disminuyó 2.0 puntos porcentuales durante el período mencionado.

Índice General de Precios al Consumidor

En el período de julio a enero del Año Fiscal 2018, el Índice General de Precios al Consumidor registró un nivel de 118.414, lo cual reflejó un aumento de 1.8 por ciento, respecto al mismo período del Año Fiscal 2017.

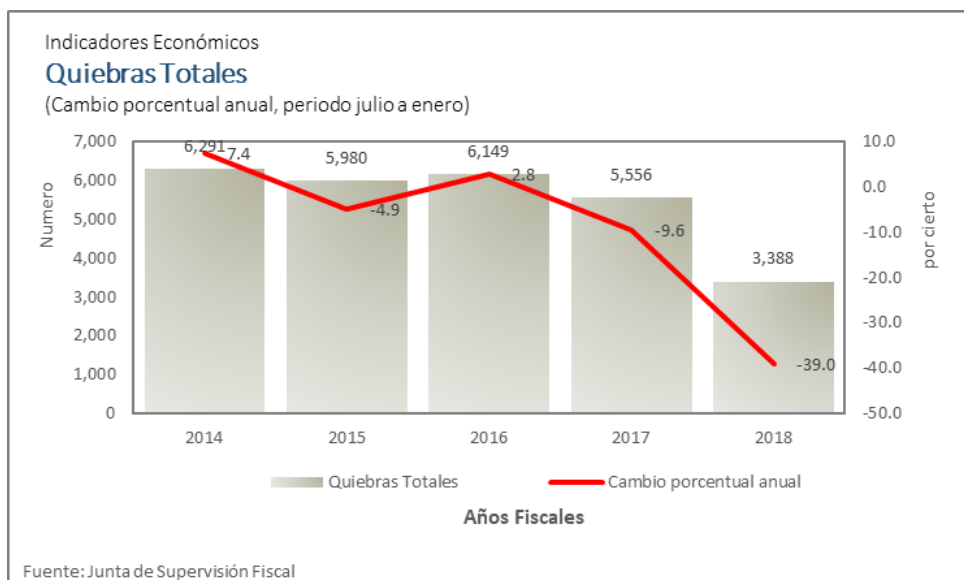




LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

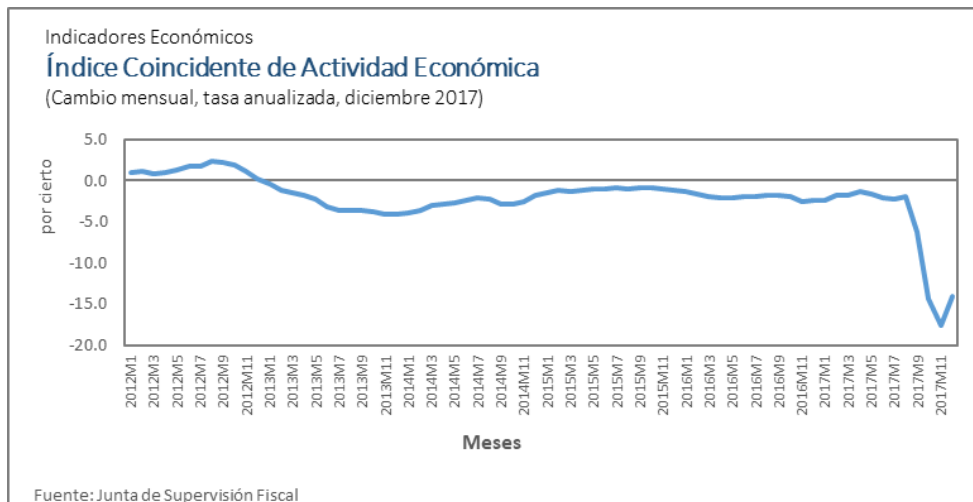
Quiebras

El total de quiebras en el período de julio a enero del Año Fiscal 2018 fue 3,388 quiebras. Al compararse con el mismo período del Año Fiscal 2017, representó una reducción de 39.0 por ciento.



Índice Coincidente de Actividad Económica

El ÍCAE-JP se redujo 14.3 por ciento en diciembre de 2017, con relación al mismo mes del año anterior. Se puede observar que, a partir del mes de septiembre, el ÍCAE-JP profundizó su tendencia negativa, principalmente debido a los efectos del huracán María.





LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

PROYECCIONES MACROECONÓMICAS PARA LOS AÑOS FISCALES 2018 Y 2019

En esta sección se presentan las proyecciones económicas de Puerto Rico para los Años Fiscales 2018 y 2019, de acuerdo a los resultados estimados por los modelos econométricos de la Autoridad de Asesoría Financiera y Agencia Fiscal de Puerto Rico (AAFAF). Las mismas toman en consideración los elementos a corto plazo que podrían afectar la ejecución de la economía de la Isla. Cabe mencionar que Puerto Rico es susceptible a cambios que ocurran en la economía mundial, debido a que es una economía considerablemente abierta e integrada a la de Estados Unidos.

Los supuestos principales considerados en estas proyecciones fueron los siguientes:

- La economía mundial
- La economía de Estados Unidos
- Los precios del petróleo
- Los gastos de consumo del Gobierno
- El mercado de empleo
- La población de Puerto Rico

La actividad macroeconómica es dinámica, es por esto que es importante que las proyecciones se actualicen de manera periódica a base de los cambios que ocurren en la misma. Tanto el desempeño como la precisión de las proyecciones dependen de factores, algunos endógenos y otros exógenos, que inciden en la economía.

Economía Mundial

En el 2017, el crecimiento de la actividad económica mundial alcanzó 3.8 por ciento (el más fuerte experimentado desde 2011), debido a un notable repunte en el comercio mundial. Además, el crecimiento económico global fue conducido por una recuperación de la inversión en las economías avanzadas, la continuación del fuerte crecimiento en Asia emergente, y un notable crecimiento en Europa emergente. Se espera que el crecimiento mundial aumente 3.9 por ciento este año y el próximo, apoyado por un fuerte impulso, sentimiento de mercado favorable, condiciones financieras acomodaticias, y las repercusiones nacionales e internacionales de la expansión política fiscal en los Estados Unidos.

En las economías avanzadas, el aumento en el crecimiento en 0.6 puntos porcentuales con respecto al año 2017 se debe casi en su totalidad al mayor gasto de inversión, recuperándose de la caída durante la crisis financiera mundial de 2008-2009. La actividad revivió con fuerza en Estados Unidos tras la debilidad que caracterizó al primer semestre de 2016, y así lo demuestra el indicador de empleo. La actividad económica continúa por debajo de su nivel potencial en una serie de economías avanzadas, sobre todo la zona del euro. Las cifras preliminares del crecimiento durante el tercer trimestre fueron algo más alentadoras de lo previsto en algunas economías como España y el Reino Unido, cuya demanda interna resistió mejor de lo esperado tras el voto a favor de la salida de la Unión Europea. Según las revisiones históricas del crecimiento, en 2016 y en los años precedentes, la tasa de crecimiento de Japón superó las estimaciones.



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

El panorama de las economías de mercados emergentes y en desarrollo (EMED) sigue siendo mucho más diverso. El crecimiento en China e India el año pasado fue apoyado por un resurgir de las exportaciones netas y un fuerte consumo privado, respectivamente, mientras que el crecimiento de la inversión se desaceleró.

Entre las economías avanzadas, los grandes exportadores, tales como Alemania, Japón, Reino Unido y Estados Unidos, contribuyeron a la recuperación de las exportaciones, mientras que la recuperación en las importaciones fue relativamente generalizada, excepto en el Reino Unido. Para los mercados emergentes y las economías en desarrollo, las exportaciones crecieron fuertemente en Asia emergente, especialmente China. Sin embargo, el crecimiento en las importaciones se debió en gran medida a la recuperación de las importaciones entre los países exportadores de productos básicos, los cuales habían experimentado fuertes contracciones en sus inversiones e importaciones debido a la disminución del precio de las materias primas en los años 2015 y 2016.

Con la recuperación en los precios del petróleo desde septiembre 2017, la inflación general del precio al consumidor ha repuntado de nuevo. No obstante, las tasas de inflación subyacentes (aquella donde los precios del combustible y los alimentos están excluidos), generalmente permanecen bajas. En la mayoría de las economías avanzadas, la inflación subyacente permanece por debajo de las metas, aunque empiezan a reflejar presiones al alza por una mayor demanda. En los Estados Unidos, donde la tasa de desempleo está cerca de su nivel más bajo desde finales de la década de 1960, la inflación subyacente del gasto de consumo personal básico (la medida preferida de la Reserva Federal para monitorear la evolución de los precios en la economía) ha comenzado a subir. En febrero 2018, la misma fue aproximadamente 1.6 por ciento cuando se mide a base de doce meses, pero ligeramente por encima del 2 por ciento (la meta de inflación de la Reserva Federal a medio plazo), cuando es medido en un período de tres meses (anualizado). En la zona del euro, en febrero 2018, la inflación subyacente de doce meses fue apenas 1.1 por ciento (justo por encima de su promedio para los últimos dos años). En el caso de Japón, la inflación subyacente se ha mantenido en una suave trayectoria ascendente en los últimos meses, alcanzando 0.4 por ciento en enero 2018; mientras que en el Reino Unido la inflación subyacente fue 2.4 por ciento en febrero 2018, estando por encima del objetivo del Banco de Inglaterra de 2 por ciento, aunque está por debajo del pico en 2017, a raíz del referéndum de Brexit y la depreciación de la libra.

Por su parte, en muchas economías de mercados emergentes y en desarrollo, la reciente estabilidad o apreciación de la moneda con respecto al dólar estadounidense ha ayudado a mantener el control sobre la inflación subyacente. La inflación subyacente está en sus mínimos históricos en Brasil y Rusia, donde la demanda ha sido recuperarse de la profunda contracción de los años 2015 y 2016. En China, la inflación subyacente se mantiene ampliamente estable, alrededor del 2 por ciento. Por el contrario, otros países, en África subsahariana; la Comunidad de Independientes Unidos; y Medio Oriente, África del Norte, Afganistán y la región de Pakistán, continúan lidiando con altas tasas de inflación, debido al traspaso de depreciaciones de tipo de cambio a los precios de los bienes y servicios.

A pesar de la turbulencia del mercado de valores a principios de febrero y marzo 2018, y de los aumentos en los rendimientos de los bonos en respuesta al mayor crecimiento e inflación, el sentimiento del mercado parece recuperarse. Esta tendencia positiva de la situación financiera global sigue basada en la confianza de un fuerte crecimiento global, así como en el hecho que las condiciones financieras globales siguen siendo



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

acomodaticias. La Reserva Federal de Estados Unidos ha seguido retirando su política expansiva con los aumentos en las tasas de interés a corto plazo en diciembre 2017 y marzo 2018, en medio de un mercado de laboratorio más firme y de signos de fortalecimiento de la inflación. En enero 2018, el Banco Central Europeo redujo el ritmo mensual de su programa de compra de activos de 60 billones a 30 billones de euros, con compras destinadas a continuar hasta a fines de septiembre de 2018, o más allá si es necesario. Por su parte, el Reino Unido elevó su tasa bancaria a 50 puntos básicos en noviembre 2017, mientras que Canadá aumentó su tasa de política al 1.25 por ciento en enero 2018. En economías de mercados emergentes, las condiciones financieras desde agosto generalmente han seguido apoyando una recuperación en la actividad económica. La política monetaria se flexibilizó más en Brasil y Rusia, mientras que se hizo más restrictiva en México.

A pesar de la ampliación de los diferenciales de tasas de interés con respecto a los Estados Unidos, el dólar estadounidense se ha debilitado modestamente en términos reales efectivos, en aproximadamente 1.5 por ciento entre agosto de 2017 y final de marzo de 2018, y se encuentra aproximadamente un 4.5 por ciento más débil que su promedio en 2017. El euro se ha apreciado alrededor de un 1 por ciento, y se encuentra alrededor de 4 por ciento más fuerte que su promedio de 2017. El yen japonés se ha mantenido ampliamente estable, mientras que la libra esterlina se apreció un 5.5 por ciento después de que el banco de Inglaterra elevó las tasas de interés en noviembre 2017 y a las expectativas de un acuerdo de Brexit.

Entre las monedas de mercados emergentes, el renminbi chino se apreció el 3.5 por ciento en términos reales efectivos entre agosto de 2017 y finales de marzo de 2018, y en una cantidad similar con relación a su valor promedio en 2017. El rand sudafricano rebotó en un 10 por ciento en reducción de la incertidumbre política y el ringgit de Malasia se apreció en más del 8 por ciento, debido a las mejores perspectivas de crecimiento y los más altos precios de los productos básicos. Por el contrario, la lira turca se depreció en más de 10 por ciento, dada las mayores expectativas de inflación.

Perspectivas económicas mundiales en 2018 y 2019

Durante el 2017, el crecimiento mundial fue 3.8 por ciento. Se prevé que la actividad económica se acelerará tanto en las economías avanzadas como en las economías emergentes en 2018 y 2019. El crecimiento mundial está proyectado en 3.9 por ciento para ambos años.

Según las proyecciones actuales, la actividad económica de las economías avanzadas incrementará 2.5 por ciento en 2018 y 2.2 por ciento en 2019. El ritmo de actividad más rápido de lo esperado en las economías avanzadas no solo ha acelerado el cierre de las brechas del producto (diferencia entre producto corriente y el producto potencial), sino que también ha llevado a una mejor evaluación de las perspectivas de crecimiento a mediano plazo. Para Estados Unidos, se pronostica un crecimiento de 2.7 por ciento en 2018 y 2.9 por ciento en 2019; es decir, un alza del PIB de 0.2 puntos porcentuales respecto al pronóstico de enero 2018.

Los pronósticos para la zona del euro indican un crecimiento esperado de 2.4 por ciento en 2018, 0.2 puntos porcentuales más que en el pronóstico de enero, y 2.0 por ciento en 2019; fundamentalmente la expectativa de un mayor crecimiento en los casos de Alemania, España y Francia. Para Japón, se espera un crecimiento económico de 1.2 por ciento en 2018 y 0.9 por ciento en 2019. Por su parte, el crecimiento previsto del



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

Reino Unido es de 1.6 por ciento en 2018 y 1.5 por ciento en 2019. Para Canadá, se espera un crecimiento de 1.1 por ciento en 2018 y 2.0 por ciento en 2019.

El alza de las economías emergentes y en desarrollo es 4.8 por ciento en 2017 y es proyectado en 4.9 por ciento en 2018, así como un repunte de 5.1 por ciento para 2019. Este repunte proyectado refleja, en gran medida, la estabilización o la recuperación de las exportaciones, especialmente las de materias primas. Los pronósticos del crecimiento para 2018 se revisaron y el alza en el caso de China será de 6.6 por ciento en 2018 y disminuirá ligeramente a 6.4 por ciento en 2019. La proyección de crecimiento de India es 7.4 por ciento para el 2018 y 7.8 por ciento en 2019. Para América Latina y el Caribe, se prevé una recuperación un poco mejor de lo esperado, con un crecimiento de 2.0 por ciento en 2018 y 2.8 por ciento en 2019 (es decir, 0.1 y 0.2 puntos porcentuales menos de lo que se esperaba en enero 2018). Se prevé que Brasil continuará su recuperación económica, debido a un crecimiento previsto de 2.3 por ciento en 2018 y 2.5 por ciento en 2019 (0.4 puntos porcentuales más para ambos años, de lo pronosticado en enero 2018).



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

	Interanual			Diferencia con el informe WEO de enero 2018 (1)	
	2017	Proyecciones		2018	2019
Producto mundial	3,8	3,9	3,9	0,0	0,0
<i>Economías avanzadas</i>	2,3	2,5	2,2	0,2	0,0
Estados Unidos	2,3	2,7	2,9	0,2	0,2
Zona del euro	2,3	2,4	2,0	0,2	0,0
Alemania	2,5	2,5	2,0	0,2	0,0
Francia	1,8	2,1	2,0	0,2	0,1
Italia	1,5	1,5	1,0	0,1	0,0
España	3,1	2,8	2,2	0,4	0,1
Japón	1,7	1,2	0,9	0,0	0,0
Reino Unido	1,8	1,6	1,5	0,1	0,0
Canadá	3,0	2,1	2,0	-0,2	0,0
Otras economías avanzadas (2)	2,7	2,7	2,6	0,1	0,0
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	4,8	4,9	5,1	0,0	0,1
<i>África subsahariana</i>	2,8	3,4	3,7	0,1	0,2
Nigeria	0,8	2,1	1,9	0,0	0,0
Sudáfrica	1,3	1,5	1,7	0,6	0,8
<i>América Latina y el Caribe</i>	1,3	2,0	2,8	0,1	0,2
Brasil	1,0	2,3	2,5	0,4	0,4
México	2,0	2,3	3,0	0,0	0,0
<i>Comunidad de Estados Independientes</i>	2,1	2,2	2,1	0,0	0,1
Rusia	1,5	1,7	1,5	0,0	0,0
Excluido Rusia	3,6	3,5	3,6	0,1	0,1
<i>Economías emergentes y en desarrollo de Asia</i>	6,5	6,5	6,6	0,0	0,0
China	6,9	6,6	6,4	0,0	0,0
India (3)	6,7	7,4	7,8	0,0	0,0
ASEAN-5 (4)	5,3	5,3	5,4	0,0	0,1
<i>Economías emergentes y en desarrollo de Europa</i>	5,8	4,3	3,7	0,3	-0,1
<i>Oriente Medio, Norte de África, Afganistán y Pakistán</i>	2,6	3,4	3,7	-0,2	0,2
Arabia Saudita	-0,7	1,7	1,9	0,1	-0,3
<i>Partidas informativas</i>					
Unión Europea	2,7	2,5	2,1	0,2	0,0
Países en desarrollo de bajo ingreso	4,7	5,0	5,3	-0,2	0,0
Oriente Medio y Norte de África	2,2	3,2	3,6	-0,2	0,3
Crecimiento mundial según tipos de cambio de mercado	3,2	3,4	3,3	0,1	0,1
Volumen del comercio mundial (bienes y servicios)	4,9	5,1	4,7	0,5	0,3
<i>Importaciones</i>					
Economías avanzadas	4,0	5,1	4,5	0,7	0,0
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	6,4	6,0	5,6	0,5	0,6
<i>Exportaciones</i>					
Economías avanzadas	4,2	4,5	3,9	0,3	-0,1
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	6,4	5,1	5,3	0,4	0,7
Precios de las materias primas (dólares de EE.UU.)					
Petróleo (5)	23,3	18,0	-2,5	6,3	-2,2
No combustibles (promedio basado en ponderaciones de la exportación mundial de materias primas)	6,8	5,6	0,5	6,1	-0,5
Precios al consumidor					
Economías avanzadas	1,7	2,0	1,9	0,1	-0,2
Economías de mercados emergentes y en desarrollo (7)	4,0	4,6	4,3	0,1	0,0
Tasa interbancaria de oferta de Londres (porcentaje)					
Sobre los depósitos en dólares de EE.UU. (seis meses)	1,5	2,4	3,4	0,1	0,0
Sobre los depósitos en euros (tres meses)	-0,3	-0,3	0,0	0,0	0,1
Sobre los depósitos en yenes japoneses (seis meses)	0,0	0,0	0,1	0,0	0,0

Nota: Las tarifas prevalecerán entre el 26 de enero y el 23 de febrero de 2018. Las economías se enumeran en el base de tamaño económico. Los datos trimestrales agregados se ajustan por estacionalidad.

1. Diferencia basada en cifras redondeadas, tanto en los pronósticos de esta edición como en los de la Actualización del informe WEO de enero de 2018 y la edición de octubre de 2017 del informe WEO. 2. Excluye el Grupo de los Siete (Canadá, Francia, Alemania, Italia, Japón, Reino Unido, Estados Unidos) y los países de la zona del euro.

3. Para India, los datos y las previsiones se basan en el año fiscal y el PIB a partir de 2011 en el PIB con un año fiscal 2011/12 como año base.

4. Indonesia, Malasia, Filipinas, Tailandia, Vietnam

5. El precio promedio simple del crudo Brent del Reino Unido, Dubai Fateh y West Texas Intermediate. El precio promedio del petróleo en dólares estadounidenses por barril fue de \$ 52.81 en 2017; El mercado de futuros basado en el precio supuesto es de \$ 62.30 en 2018 y de \$ 58.20 en 2019.

6. Excluye Argentina y Venezuela. Véanse notas específicas de cada país para Argentina y Venezuela en la sección "Notas sobre países" del Apéndice estadístico.

7. En el caso del producto mundial, las estimaciones y proyecciones trimestrales representan aproximadamente el 90% del producto mundial anual, medidas por las ponderaciones de la paridad del poder adquisitivo. En el caso de las economías de mercados emergentes y en desarrollo, las estimaciones y proyecciones trimestrales representan aproximadamente el 80% del producto anual de las economías de mercados emergentes y en desarrollo, medidas por las ponderaciones de la paridad del poder adquisitivo.

*Fuente: Fondo Monetario Internacional



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

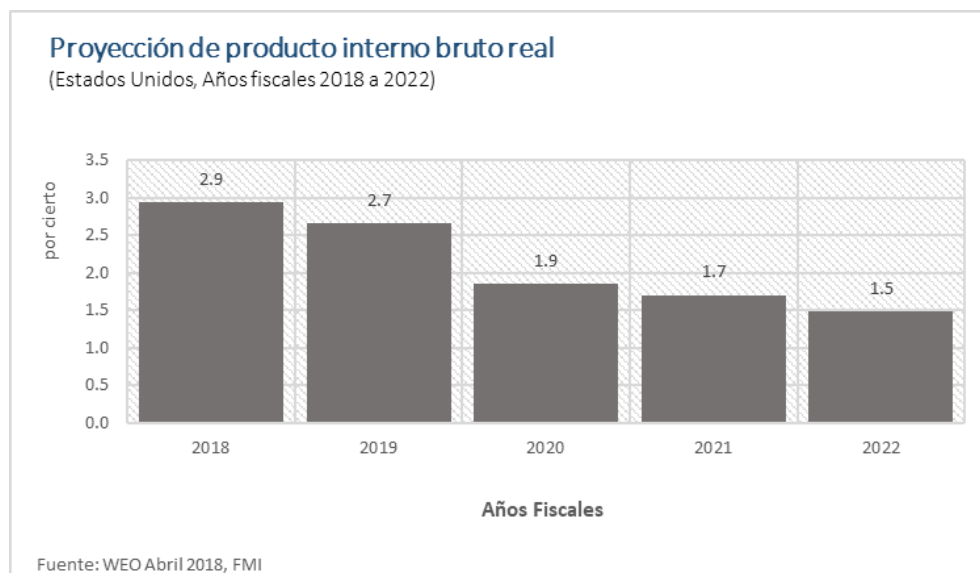
Economía de Estados Unidos

Introducción

En el Año Fiscal 2017, el producto interno bruto (PIB) real de Estados Unidos aumentó 2.3 por ciento, luego de un débil crecimiento de 1.5 por ciento en 2016. El aumento en el PBI real en 2017, reflejó principalmente contribuciones positivas de los gastos de consumo personal, la inversión fija no residencial y las exportaciones. Los gastos de consumo personal tuvieron una tasa de crecimiento de 2.8 por ciento en el Año Fiscal 2017, representando un leve aumento con respecto al Año Fiscal 2016 (0.1 puntos porcentuales).

La inversión interna bruta no residencial tuvo un significativo crecimiento de 4.7 por ciento en el año fiscal 2017, frente a una caída de 0.6 por ciento en el Año Fiscal 2016. Por otro lado, la inversión residencial mostró menor dinamismo con un aumento de 1.8 por ciento, 3.7 porcentuales menos que el Año Fiscal 2016.

En cuanto al balance neto de bienes y servicios, las importaciones, las cuales representan una resta en la demanda agregada, aumentaron 4.0 por ciento, luego de un aumento de 1.3 por ciento en el Año Fiscal 2016. Las exportaciones disminuyeron 3.4 por ciento, tras una reducción de 0.3 por ciento en 2016. Finalmente, los gastos de consumo del Gobierno se mantuvieron estables con un leve crecimiento de 0.1 por ciento, frente a un aumento de 0.8 por ciento en el Año Fiscal 2018.





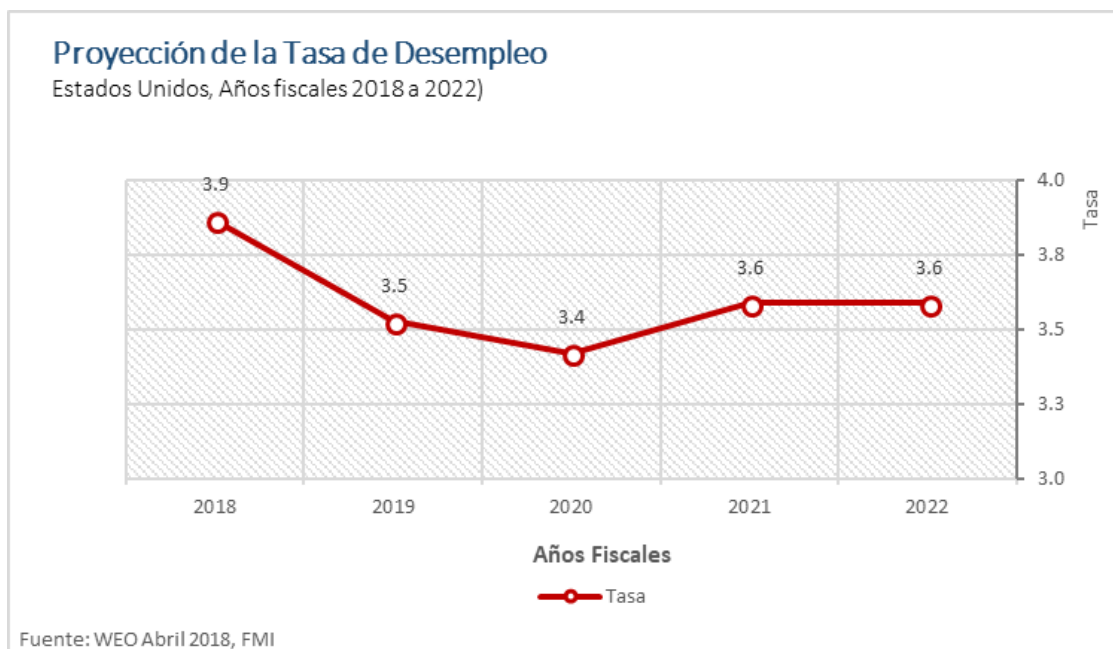
LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

Perspectivas para los años fiscales 2018 a 2022

Se espera que el PIB real aumente a una tasa anual promedio de 2.1 por ciento entre los años fiscales 2018 al 2022. Asimismo, se espera que el año fiscal 2018 sea el mejor en términos de crecimiento económico, ya que se proyecta un incremento de 2.9 por ciento. Las perspectivas para la economía de Estados Unidos muestran en el corto plazo el impacto favorable de una demanda externa más fuerte, así como el impacto macroeconómico expansivo de la reforma tributaria de diciembre de 2017, especialmente tasas más bajas de impuestos corporativos y la asignación temporal para el gasto total de la inversión. Además, a corto plazo se espera un mayor gasto público, luego del acuerdo presupuestario bipartidista de febrero de 2018. Sin embargo, se prevé que el crecimiento disminuya al 1.5 por ciento en el mediano plazo, debido a un modesto crecimiento del producto potencial y a la reversión de algunos de los efectos positivos a corto plazo de la reforma tributaria de los Estados Unidos. A pesar de esta desaceleración, se prevé que el PIB permanecerá por encima del potencial en 2023.

Mercado laboral

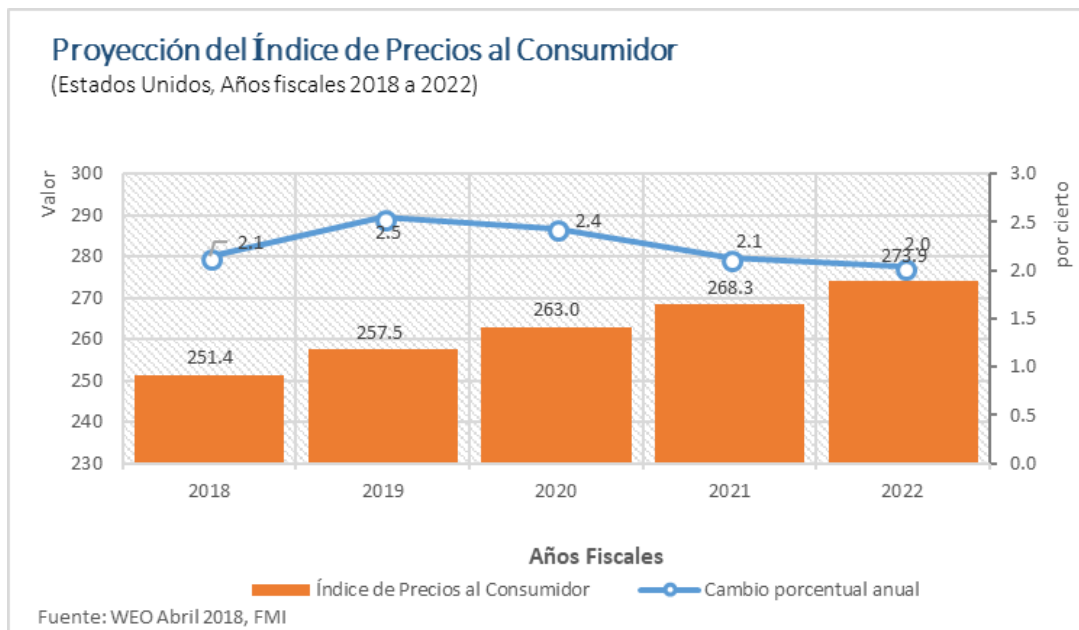
Las Estadísticas Laborales de Estados Unidos muestran que la tasa de desempleo para la población total de 16 años o más, ha reflejado una tendencia a la baja hasta la actualidad, que se espera continúe reduciéndose en el corto plazo. Se estima que la tasa de desempleo disminuirá 0.5 puntos porcentuales, de 4.4 por ciento en el año fiscal 2017 a 3.9 por ciento en el año fiscal 2018. Se espera que la tasa de desempleo esté por debajo de 4 por ciento desde 2018 hasta 2022, a consecuencia de la mayor actividad económica.



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

Inflación

En Estados Unidos, la inflación de los precios al consumidor está experimentando un repunte, en parte debido a las mayores presiones de demanda y al aumento de los precios de la energía, pasando de 2.1 por ciento en 2017 a 2.5 por ciento en 2018. Sin embargo, la inflación subyacente continúa siendo relativamente débil y se espera que aumente de manera menos pronunciada, alcanzando el objetivo a mediano plazo fijado por la Reserva Federal —inflación de 2 por ciento— en 2018, a medida que la actividad económica continúe mejorando.



Precios del barril de petróleo

En el Año Fiscal 2017, los precios del barril de petróleo Brent promediaron \$54.15, lo cual representó un aumento de 23.8 por ciento respecto al Año Fiscal 2016. Los precios del petróleo aumentaron a más de \$65 por barril en enero 2018, el nivel más alto desde 2015, debido a lo siguiente: un crecimiento económico global más fuerte; las interrupciones no planificadas en la costa del Golfo de los Estados Unidos y en Libia, el Mar del Norte y Venezuela; así como la extensión hasta el final de 2018 del acuerdo de recorte de la oferta de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP).

De acuerdo con la proyección de la Administración de Información de Energía de los Estados Unidos (EIA, por sus siglas en inglés), el precio promedio del barril Brent importado de petróleo alcanzará un precio promedio de \$70.68 por barril para el año 2018 y de \$65.98 en el año 2019. Un factor importante en la dinámica de precios es el aumento en la producción de petróleo de esquisto de Estados Unidos, donde la EIA pronostica que el total de importaciones de petróleo crudo y productos petrolíferos disminuirá de un promedio anual de 3.7 millones de barriles diarios (b/d) en 2017 a un promedio de 2.6 millones (b/d) en 2018 y 1.5 millones (b/d) en 2019, los cuales serían el nivel más bajo de importaciones netas desde 1958.

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS PARA LOS AÑOS FISCALES DE 2018 A 2023 EN EL CONTEXTO DE SU TENDENCIA HISTÓRICA Y LAS MEDIDAS FISCALES Y REFORMAS ESTRUCTURALES A SER ADOPTADAS



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

Producto bruto

En el Año Fiscal 2017, la economía de Puerto Rico registró una reducción en términos reales de 2.4 por ciento, al compararla con el año fiscal 2016. Asimismo, en el Año Fiscal 2017, el Producto Interno Bruto real cerró en \$6,060 millones en comparación con los \$6,209 millones que obtuvo en el Año Fiscal 2016. A precios corrientes, el Producto Bruto (PB) de Puerto Rico totalizó \$70,565.4 millones, lo cual representó un aumento de 0.5 por ciento en comparación con el Año Fiscal 2016. El impacto proyectado de las medidas fiscales y estructurales afectarán el crecimiento esperado durante el período de 2018 a 2023 (estimándose una estabilización de la actividad económica, con un crecimiento promedio de 0.1 puntos porcentuales para ese período). Esto refleja impactos recesivos en el año 2018, con una caída en términos reales de 12.7 por ciento, y más expansivos para el final del período. La dinámica macroeconómica será influida por la implementación de medidas que incluyen una mejora de la posición fiscal, mejora del crecimiento (potencial) a largo plazo, debido a la adopción de diversas reformas estructurales. Para el año fiscal 2019, se espera un crecimiento en términos reales de 6.8 por ciento, al compararlo con el año fiscal 2018, producto de los gastos de asistencia para recuperación de desastres y las reformas estructurales. En el Año Fiscal 2019, se espera que el Producto Interno Bruto real cierre en \$5,648 millones en comparación con los \$5,288 millones que obtuvo en el Año Fiscal 2018.

El Plan Fiscal presenta una perspectiva de menor descenso para el año 2018 (12.7 por ciento), en comparación con la reducción de 13.2 planteada por la Junta de Supervisión y Administración Financiera para Puerto Rico. Mientras que, para el Año Fiscal 2019, el Plan Fiscal presenta una perspectiva de mayor recuperación (6.8 por ciento), en comparación con un crecimiento de 5.9 planteado por la Junta de Supervisión y Administración Financiera para Puerto Rico. Dichas diferencias se deben principalmente a que el Plan Fiscal asume una mayor asistencia para recuperación de desastres, tanto de fuentes públicas como privadas. Sin embargo, el crecimiento en términos reales que se espera alcanzar en 2023 es menor para el Plan Fiscal (0.6 por ciento), en comparación con el crecimiento real de 1.9 por ciento planteado por la Junta de Supervisión y Administración Financiera para Puerto Rico. Dicha diferencia se debe principalmente a que la Junta de Supervisión y Administración Financiera para Puerto Rico asume una agenda de reformas estructurales más extensa.

Índice General de Precios al Consumidor

La proyección para la inflación del Índice General de Precios al Consumidor promedio, para el período 2018 al 2023, es alrededor de 1.6 por ciento, la cual está asociada a los efectos en el crecimiento económico y la brecha del producto que se desprende del escenario de medidas fiscales y estructurales que se adoptarán durante ese período. Para el año fiscal 2018, se espera que la inflación sea 2.1 por ciento, afectada de manera coyuntural por el huracán María, para después converger a 1.4 por ciento en 2023. En términos de comparación, la senda inflacionaria del Plan Fiscal es casi coincidente con la estimada por la Junta de Supervisión y Administración Financiera para Puerto Rico. La única diferencia, aunque muy pequeña, es en el año fiscal 2018, donde la Junta de Supervisión y Administración Financiera para Puerto Rico estima una inflación ligeramente menor (2.03 por ciento).



LA ECONOMÍA DE PUERTO RICO EN EL AÑO FISCAL 2017, INDICADORES ECONÓMICOS EN EL AÑO FISCAL 2018 Y PERSPECTIVAS PARA LOS AÑOS 2018 Y 2019

Los efectos de los Huracanes Irma y María

Los huracanes Irma y María requirieron una renovación de las proyecciones (incluyendo la metodología alicada), ya que claramente sus efectos cambiaron las tendencias estructurales que había experimentado la economía de Puerto Rico. En vista de lo anterior, fue necesario que se incluyeran estimaciones del potencial efecto en el desempeño macroeconómico y en las tendencias poblacionales de grandes desastres naturales. Para esto se tomaron los datos, desde 1965, de los impactos económicos de las tormentas en Puerto Rico, lo cual permitió mejorar la estimación de los efectos de dichos huracanes, dada su intensidad (daño como porcentaje del GNP) y su efecto en el crecimiento del stock de capital fijo. Entre los principales efectos del huracán María se estima una reducción en la población de alrededor de 103 mil personas (representando un 48.4 por ciento de la disminución de la población total en 2018, de las cuales se estima que aproximadamente un 50 por ciento retornen a Puerto Rico, una vez los efectos negativos iniciales de estos fenómenos atmosféricos se vayan revertiendo). Las estimaciones dentro del Plan Fiscal indican que, en el 2018, Puerto Rico puede llegar a recibir \$21,852 millones de fuentes públicas y privadas, por concepto de ayuda de recuperación por desastre, por un término de más de dos años, incluyendo la asistencia pública e individual de FEMA, fondos federales suplementarios y seguro privado. Estos recursos contribuirán a la recuperación del crecimiento económico en Puerto Rico, tanto en el corto como en el largo plazo, al utilizarse dichos recursos para la reconstrucción del stock de capital físico.